



# Resultados 1T21

**CPFE**  
B3 LISTED NM

**IBOVSPA B3**

**IBRX B3**

**IEE B3**

**ISE B3**

**ICO2 B3**

**IGC B3**

**ITAG B3**



# Disclaimer

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico, as condições de mercado e os eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

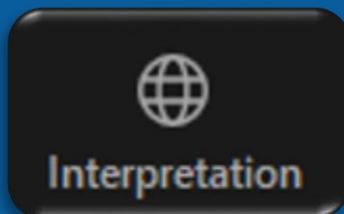
Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia.

Essas declarações podem incluir projeções de crescimento econômico, demanda, fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.

# Orientações Iniciais

## Tradução simultânea para o inglês:

1º Passo: Clique em



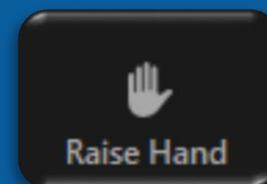
2º Passo: Escolha



Para a versão em inglês da apresentação,  
favor acessar: [www.cpfl.com.br/ir](http://www.cpfl.com.br/ir)

## Perguntas & Respostas

1º Passo: Clique em



2º Passo: Identificar-se

- Seu áudio será aberto para que você faça a pergunta **ao vivo** diretamente para os executivos
- Informe o seu **nome** e a **instituição**

# Destaque 1T21

- ✓ Aumento de **2,6%** na carga da área de concessão
- ✓ **EBITDA de R\$ 1.966 milhões**, aumento de **15,9%**
- ✓ **Lucro Líquido de R\$ 961 milhões**, aumento de **6,3%**
- ✓ Dívida Líquida de **R\$ 15,1 bilhões** e alavancagem de **2,03x Dívida Líquida/EBITDA<sup>1</sup>**
- ✓ Investimentos de **R\$ 695 milhões**, aumento de **36,3%**

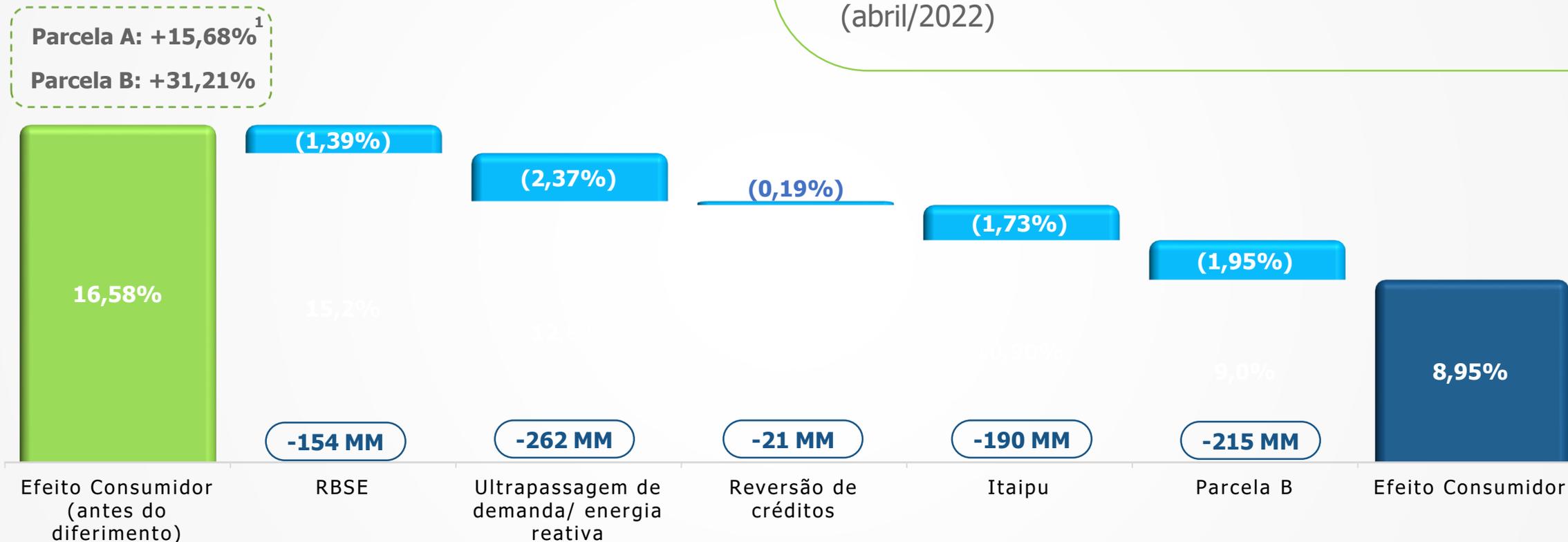


- ✓ Reajuste tarifário da **CPFL Paulista** de **8,95%** para o **consumidor** em abril/21
- ✓ Divulgação do **Relatório Anual de Sustentabilidade** reforçando as práticas *ESG* e evolução dos compromissos
- ✓ **Entrada em operação da Alesta**, a *fintech* da CPFL Energia
- ✓ CPFL Energia atingiu **10 milhões de clientes** em suas distribuidoras em março/21



# Reajuste Tarifário CPFL Paulista

- ✓ Para **minimizar o impacto tarifário** ao consumidor, **CPFL Paulista propôs diferir** parte do reajuste tarifário por meio de componentes financeiros negativos externos à base econômica do processo tarifário
- ✓ Diferimento da **Parcela B** será reajustada pelo IPCA e adicionado às tarifas no **próximo reajuste tarifário** (abril/2022)



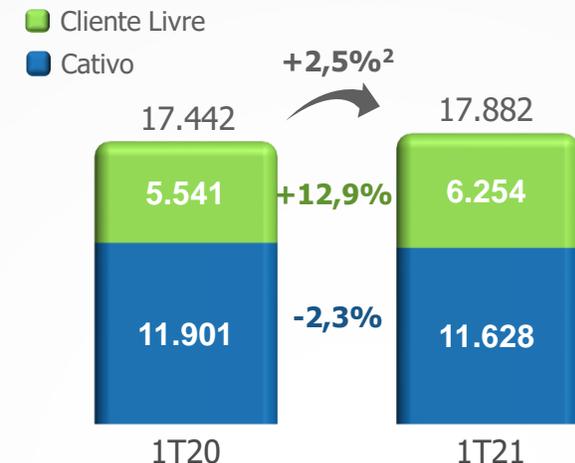
1) Esses percentuais representam a variação em relação ao ano anterior. O efeito do consumidor é calculado considerando essas variações e a participação de cada componente.

# Vendas de Energia 1T21

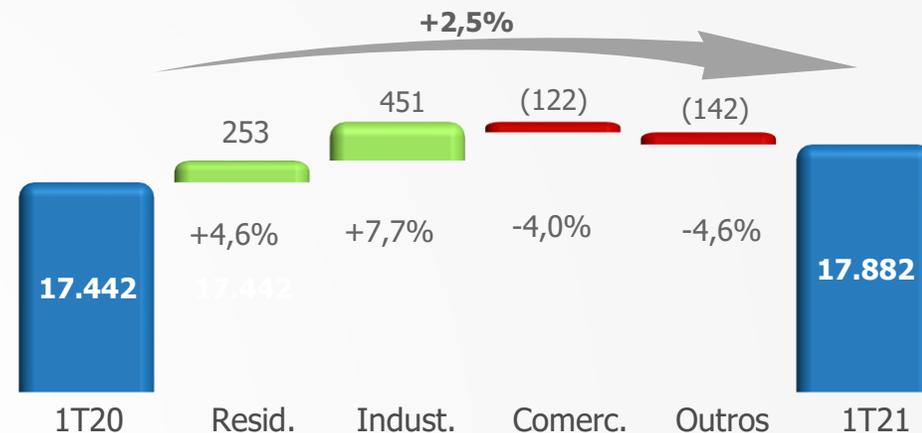
## Carga<sup>1</sup> na área de concessão | GWh



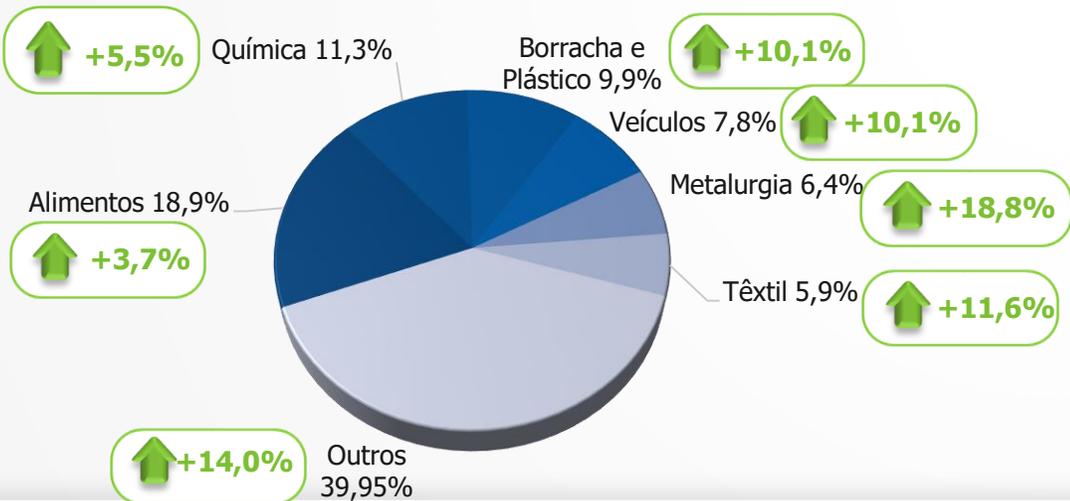
## Vendas na área de concessão | GWh



## Vendas por classe de consumo | GWh



## Performance dos maiores setores da indústria na área de concessão



## Principais impactos por classe | %

	Resid	Indust	Comerc	Outros	Total
Calendário	-0,7%	0,3%	0,0%	-0,2%	-0,1%
Temperatura	-1,1%	0,0%	-0,3%	0,0%	-0,4%
Migrações	0,0%	-0,4%	0,0%	-3,6%	-0,8%
GD	-1,4%	-0,2%	-1,5%	-0,7%	-0,9%
<b>Macroeconomia/Outros</b>	<b>7,8%</b>	<b>8,0%</b>	<b>-2,2%</b>	<b>-0,1%</b>	<b>4,7%</b>

1) Carga líquida de perdas; 2) Se desconsiderarmos a migração de grandes consumidores, a carga e as vendas na área de concessão, no 1T21, teriam a seguinte variação: +2,9% e +3,3%, respectivamente.

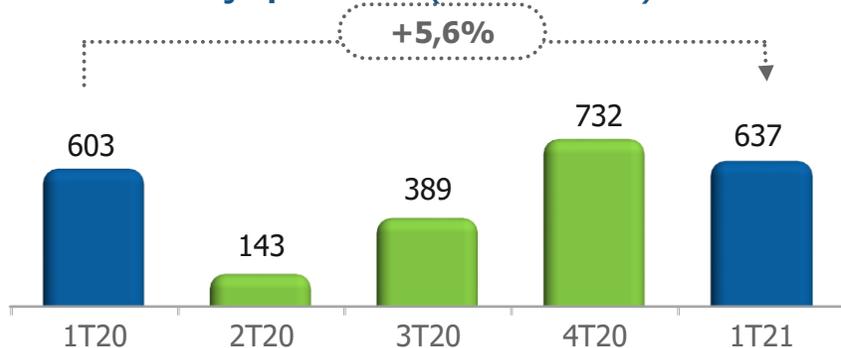
# Inadimplência e Perdas

## Inadimplência

### PDD | R\$ milhões



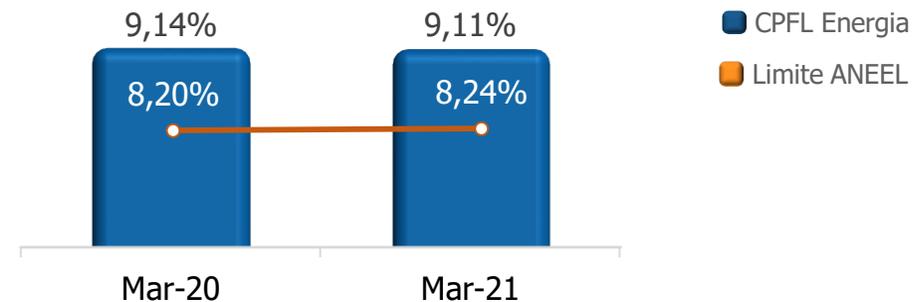
### Ações de cobrança | Cortes (em milhares)



✓ Resolução 878 – Proibição do corte de energia de 24/mar até 31/jul

## Perdas

### Perdas | Últimos 12 meses



✓ Diferença no calendário (dias de faturamento x carga)<sup>1</sup>:

- Março/20: -0,9 dia
- Março/21: +0,4 dia

✓ Intensificação das ações contra perdas:

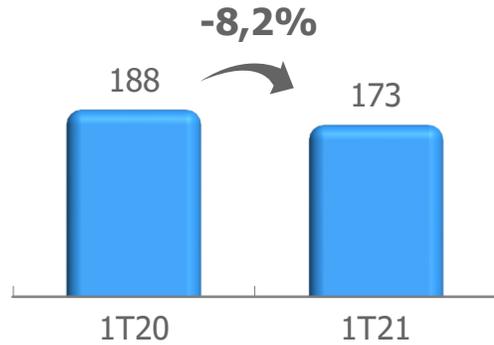
- 167 GWh de energia recuperada (+19% vs. 1T20)
- 142 mil inspeções (+6% vs 1T20)
- 30 mil cortes em clientes inativos (-19% vs. 1T20)

1) Se desconsiderarmos a diferença no calendário de faturamento, as perdas no 1T21 teriam uma variação de +0,19% (8,98% no 1T20 e 9,17% no 1T21).

# Geração 1T21

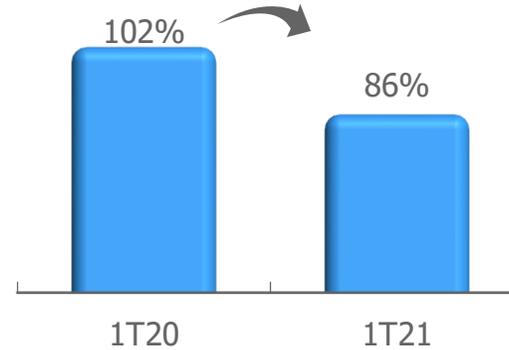


## PLD Médio (SE/CO – R\$/MWh)



## GSF/Secundária

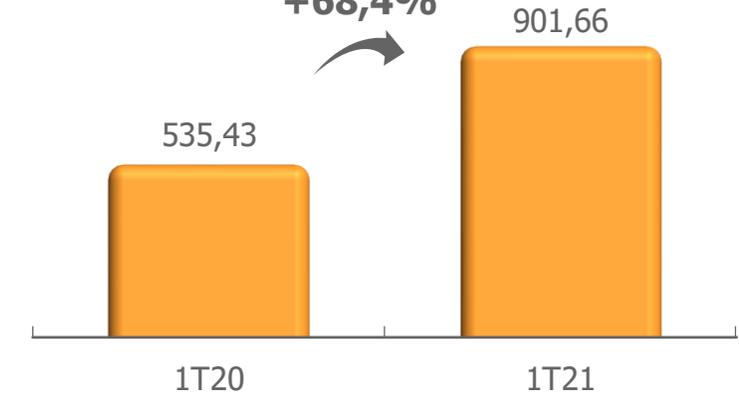
-15,7%



Eólica 30%

## Eólicas – Geração (MWh)

+68,4%



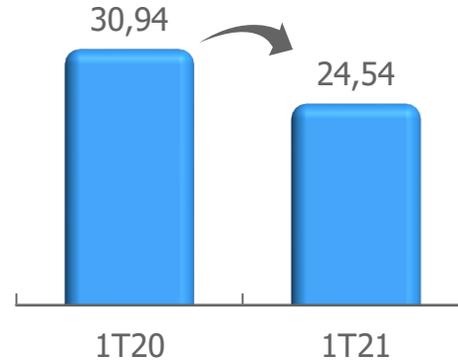
## UHEs<sup>1</sup> – Vazão - m<sup>3</sup>/s

+138,1%



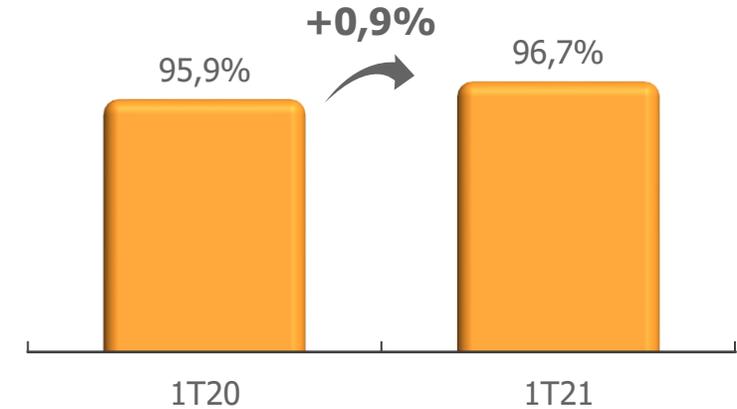
## PCHs - Vazão - m<sup>3</sup>/s

-20,7%



## Eólicas - Disponibilidade

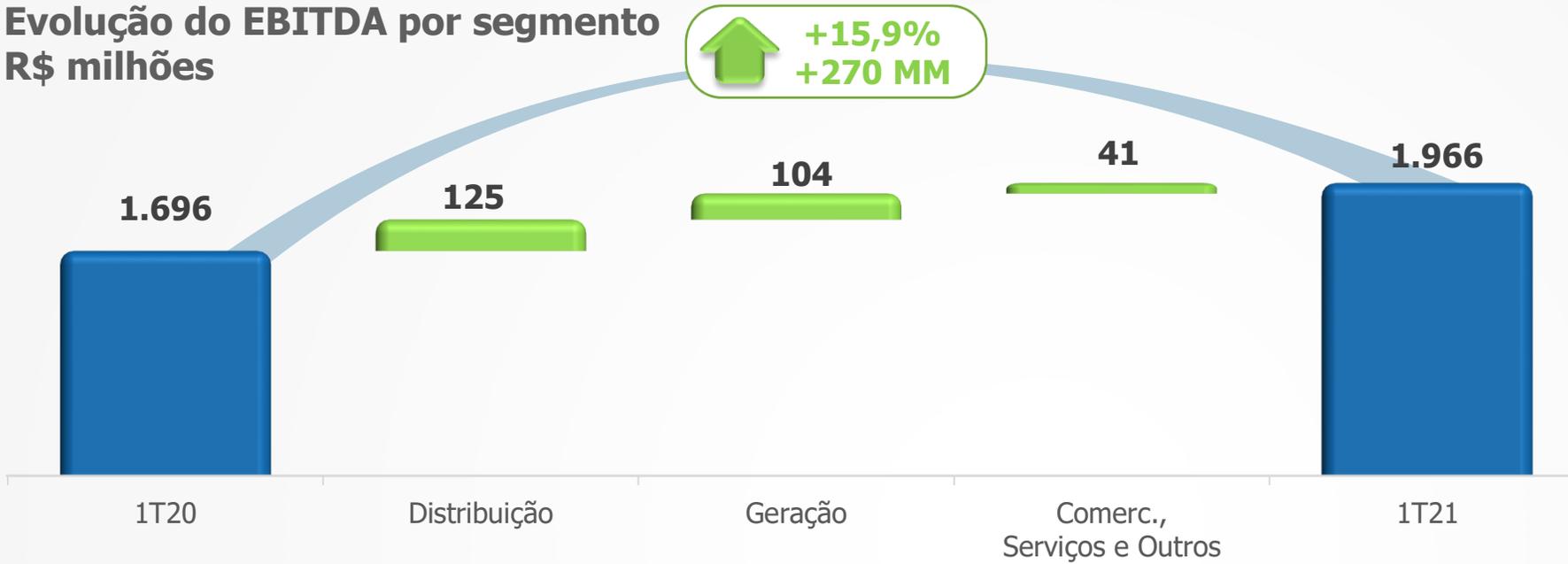
+0,9%



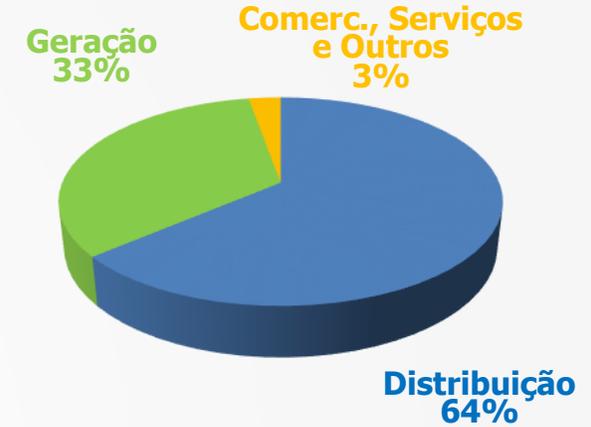
1) Não inclui Semesa, média ponderada da vazão pela capacidade instalada.

# Resultados 1T21

## Evolução do EBITDA por segmento R\$ milhões



## EBITDA por segmento



### Distribuição: R\$ 1.262 milhões (+11,0%)

- ✓ Ativo financeiro da concessão (+R\$ 113 MM)
- ✓ Mercado / Tarifa (+R\$ 62 MM)
- ✓ Laudo BRR CPFL Santa Cruz (+ R\$ 7 MM)
- ✓ PIS/Cofins Santa Cruz em 2021 (-R\$ 34 MM)
- ✓ Ent. Prev. Privada (-R\$ 11 MM)
- ✓ PMSO (-R\$ 9 MM)
- ✓ Outros (-R\$ 3 MM)

IPCA	
1T20	1T21
1,62%	2,48%

### Geração: R\$ 650 milhões (+19,0%)

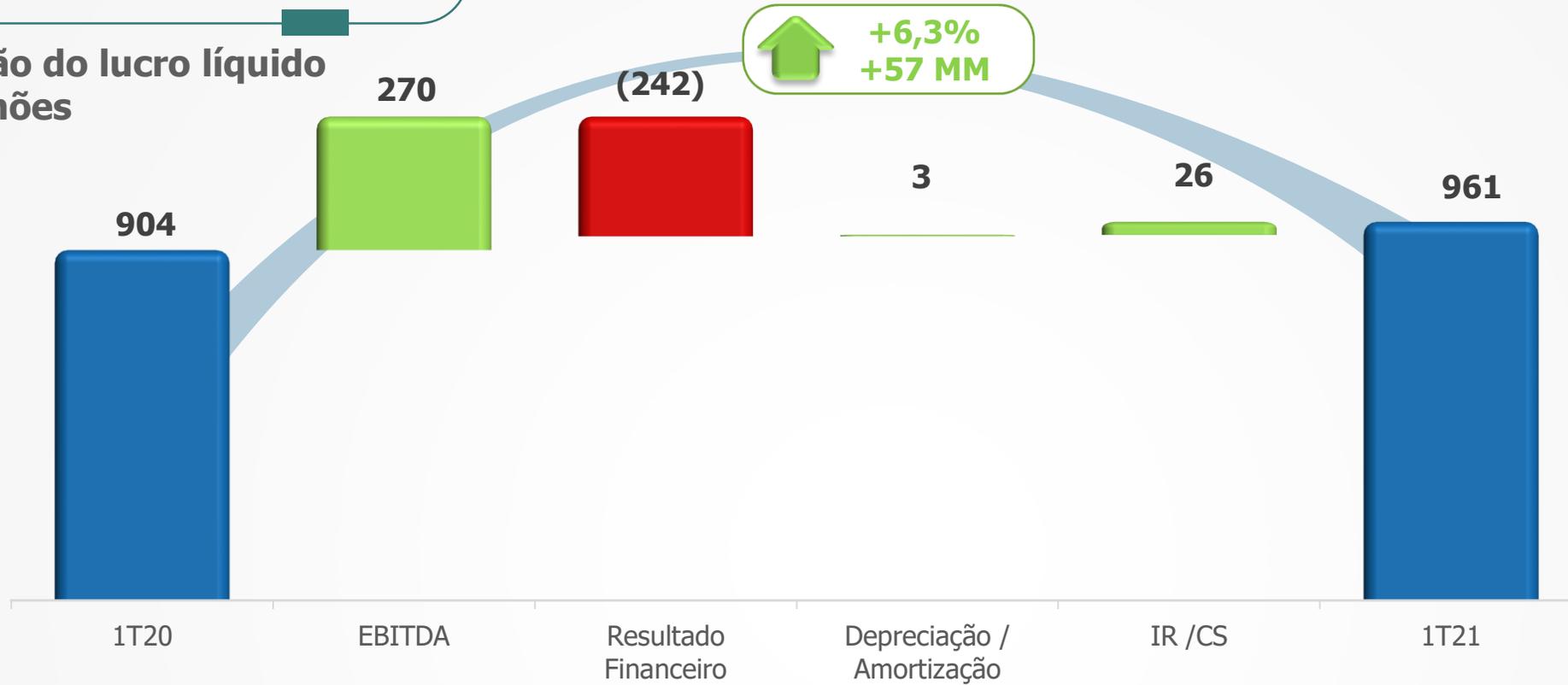
- ✓ Maior geração nos Parques Eólicos (+R\$ 117 MM)
- ✓ Reajuste de contratos (+R\$ 62 MM)
- ✓ Sazo dos contratos das PCHs (-R\$ 34 MM)
- ✓ Maior UBP, devido ao IGP-M (-R\$ 10 MM)
- ✓ GSF (-R\$ 7 MM)
- ✓ Taxa de depreciação da Epasa (-R\$ 6 MM)
- ✓ Outros (-R\$ 18 MM)

### Comerc., Serviços e Outros: R\$ 55 milhões (+301,9%)

- ✓ Comercialização (+R\$ 17 MM) – maiores preços
- ✓ Serviços (+R\$ 17 MM) – principalmente CPFL Serviços e CPFL Eficiência
- ✓ Outros (+R\$ 8 MM)

# Resultados 1T21

Evolução do lucro líquido  
R\$ milhões



## Resultado Financeiro



- ✓ MTM (-R\$ 291 MM)
- ✓ Acréscimos e multas moratórias (+R\$ 40 MM)
- ✓ Despesas com dívida líquida (+R\$ 15 MM)
- ✓ Outros (-R\$ 6 MM)

# Endividamento

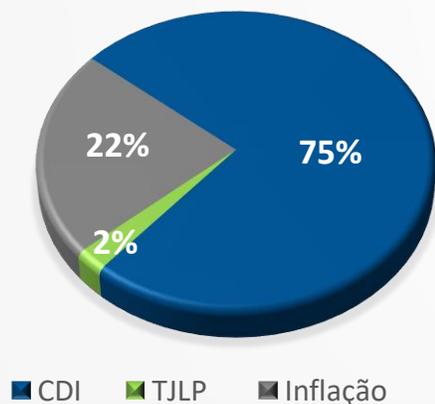
**Alavancagem** | Critério dos *covenants* financeiros | R\$ bilhões



**Custo da dívida bruta³ IFRS | fim de período**



**Composição da dívida bruta por indexador³**  
IFRS | 1T21



**Cronograma de amortização da dívida | IFRS | Fim do período**



1) EBITDA últimos 12 meses; 2) Ajustado pela consolidação proporcional, bem como considerando o contrato de mútuo com a SGBP; 3) Dívida financeira (-) hedge.

# Capex 1T21

**1T21**

**R\$ 695 MM**  
(+36,3%)

**R\$ 597 MM**  
(+31,5%)

Geração  
**R\$ 44 MM**  
(+43,5%)

Transmissão  
**R\$ 38 MM**  
(+388,7%)

**R\$ 16 MM**  
(-8,2%)

86%

## Distribuição

- Expansão, melhorias e modernização do sistema elétrico
- TI / Equipamentos / Infraestrutura

12%

## Geração e Transmissão

- Construção dos complexo eólico de Gameleira e PCH Cherobim
- Planos de Recuperação e Manutenção de Parques e Usinas
- Construção dos projetos de transmissão Sul I, Sul II e Maracanaú

2%

## Comercialização e Serviços

- TI / Veículos / Equipamentos / Ferramentas

# Plano de Sustentabilidade 2020-2024

## Economia Circular e Gestão de Resíduos



### Reformadora

- ✓ Apoiado no conceito de economia circular, promove a **redução, reutilização, recuperação e reciclagem de materiais**
- ✓ **9.807** unidades de transformadores reformados em 2020, e **2.600** no 1T21
- ✓ **R\$ 32,4 MM de receita bruta** em 2020 e **R\$ 9,3 MM** no 1T21
- ✓ **939 toneladas** de materiais reaproveitados em 2020, reduzindo a geração de resíduos
- ✓ **128 empregos diretos** na CPFL Serviços

**4º Compromisso**  
do Plano de Sustentabilidade

### Cadeia Reversa - SP

- ✓ Proporciona a correta **destinação dos materiais** da rede de distribuição
- ✓ **R\$ 33,6 MM de receita bruta<sup>1</sup>** em 2020 e **R\$ 11,5 MM** no 1T21
- ✓ **Mais de 6 mil toneladas** de sucata de alumínio, cobre e ferro enviada para a cadeia reversa em 2020
- ✓ **68 empregos diretos** na CPFL Serviços

**5º Compromisso**  
do Plano de Sustentabilidade

### Cadeia Reversa - RS

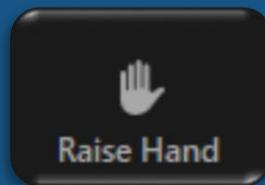
- ✓ **Início de Operação da Cadeia Reversa na RGE** (Out/2020)
- ✓ **Receita bruta de R\$ 3,9 MM** no 1T21 e **estimativa para o ano de R\$ 15 MM**
- ✓ **Mais de 400 toneladas** destinadas no 1T21 e **estimativa de 2.000 toneladas** em 2021
- ✓ **43 novos empregos diretos** no Sul (RGE)

1) Não considera a receita proveniente da venda de equipamentos não passíveis de reforma desmontados e vendidos como sucata, que geraram uma receita adicional de R\$ 5,6 MM em 2020 e R\$ 2,0 MM no 1T21

# Q&A



1º Passo: Clique em



2º Passo: Identificar-se

- Seu áudio será aberto para que você faça a pergunta **ao vivo** diretamente para os executivos
- Informe o seu **nome** e a **instituição**



# Obrigado



Acesse <https://voluntariadocpfl.v2v.net/>  
ou aponte a câmera do celular para o  
QR Code abaixo e faça sua doação.



instituto cpfl

**juntos**  
**» contra a**  
**fome!**

Essa iniciativa  
apoiar ações das  
entidades:

FEAC

CUFA