

# Resultados 4T19



# Disclaimer

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico, as condições de mercado e os eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia.

Essas declarações podem incluir projeções de crescimento econômico, demanda, fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.

# Destaque 2019

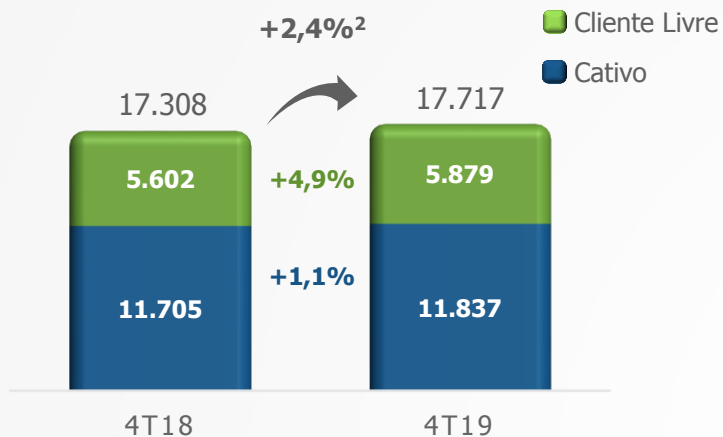
- ✓ Aumento de **1,2%** na carga da área de concessão
  - No 4T19, a carga cresceu **2,4%**
- ✓ **EBITDA** de **R\$ 6.394 milhões**, crescimento de **13,4%**
- ✓ **Lucro Líquido** de **R\$ 2.748 milhões**, crescimento de **26,9%**
- ✓ Dívida Líquida de **R\$ 16,8 bilhões** e alavancagem de **2,52x Dívida Líquida/EBITDA<sup>1</sup>**
- ✓ Investimentos de **R\$ 2.254 milhões**, crescimento de **9,3%**
- ✓ Proposta da Administração de **dividendos no valor de R\$ 2.075 milhões**, R\$ 1,80 por ação
- ✓ **Revisão tarifária da CPFL Piratininga** em Out/19, com reajustes de **-7,80%** para os consumidores e aumento de **6,2%** na Parcela B
- ✓ **Re-IPO** da CPFL Energia, em Jun/19: **R\$ 3,7 bilhões @ R\$ 27,50/ação**
- ✓ **Conclusão da transferência das ações da CPFL Renováveis**, com pagamento correspondente de R\$ 4,1 bilhões (R\$16,85/ação)
  - Processo de integração na sede da CPFL Energia em Campinas
  - Substituição de dívida no montante de R\$ 838 milhões, reduzindo a despesa financeira



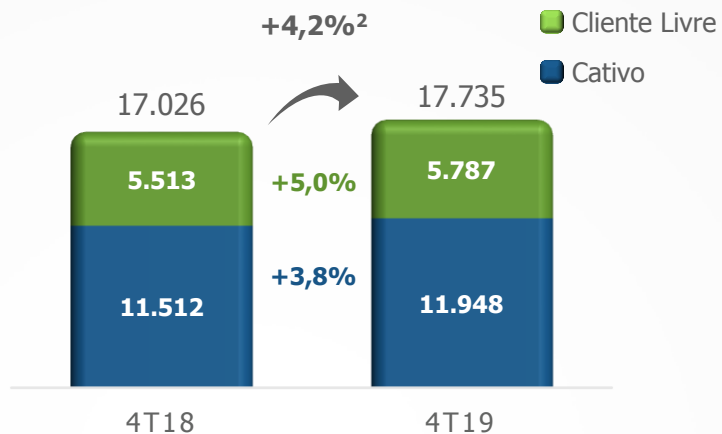
1) Critério dos *covenants* financeiros.

# Vendas de Energia 4T19

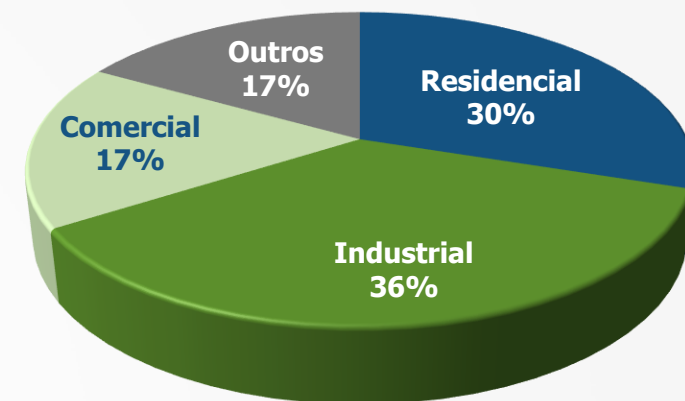
## Carga<sup>1</sup> na área de concessão | GWh



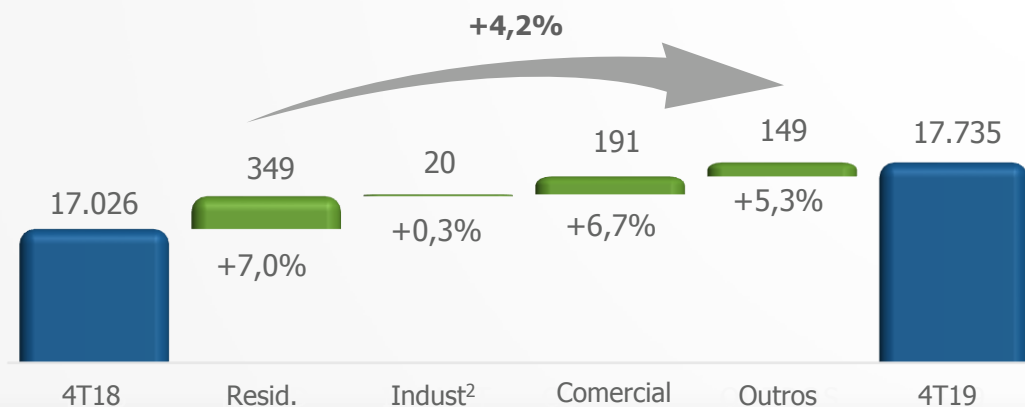
## Vendas na área de concessão | GWh



## Perfil do Mercado na área de concessão



## Vendas por classe de consumo | GWh



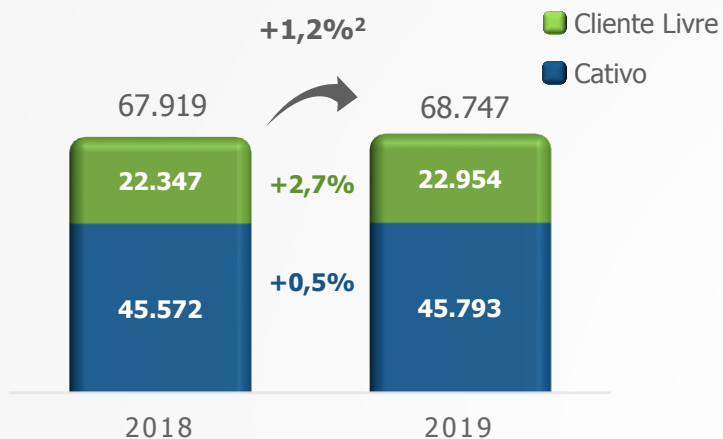
## Principais impactos por classe | %

	Resid	Ind	Com	Outros	Total
Calendário	2,0	0,7	1,7	1,1	<b>1,3</b>
Temperatura	3,8	-	3,7	0,6	<b>1,8</b>
Migr. Rede Básica	-	-0,5	-	-2,5	<b>-0,6</b>
GD	-0,5	-0,1	-0,9	-0,2	<b>-0,4</b>
Macroeconomia/ Outros	1,7	0,2	2,3	6,3	<b>2,1</b>

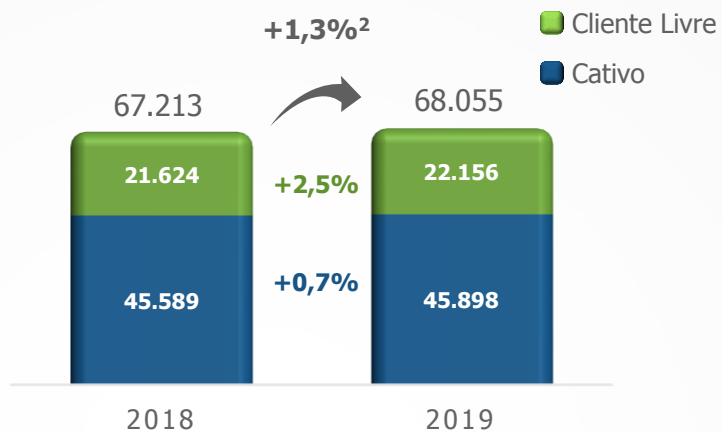
1) Carga líquida de perdas; 2) Se desconsiderarmos o consumo de grandes consumidores, que migraram para a Rede Básica, a carga e as vendas na área de concessão, no 4T19, teriam a seguinte variação: +2,8% e +4,8%, respectivamente.

# Vendas de Energia 2019

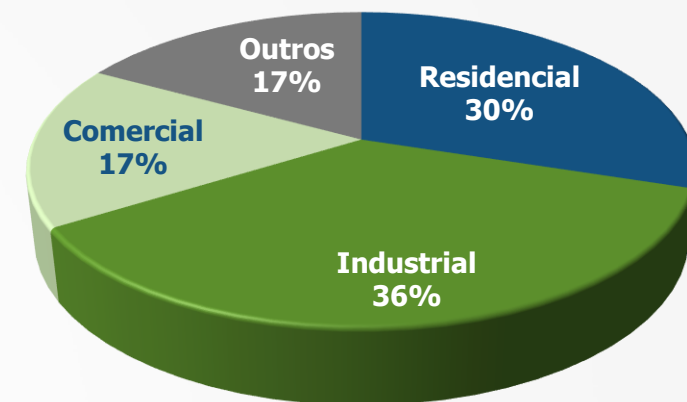
## Carga<sup>1</sup> na área de concessão | GWh



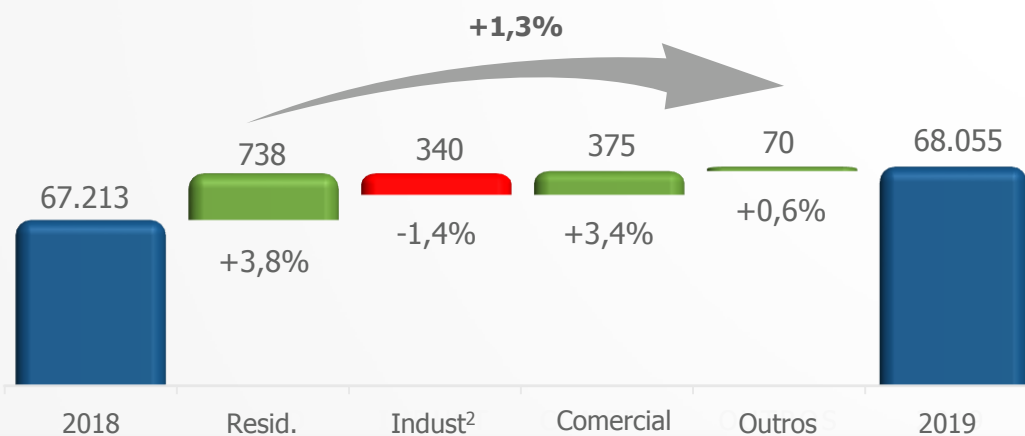
## Vendas na área de concessão | GWh



## Perfil do Mercado na área de concessão



## Vendas por classe de consumo | GWh



## Principais impactos por classe | %

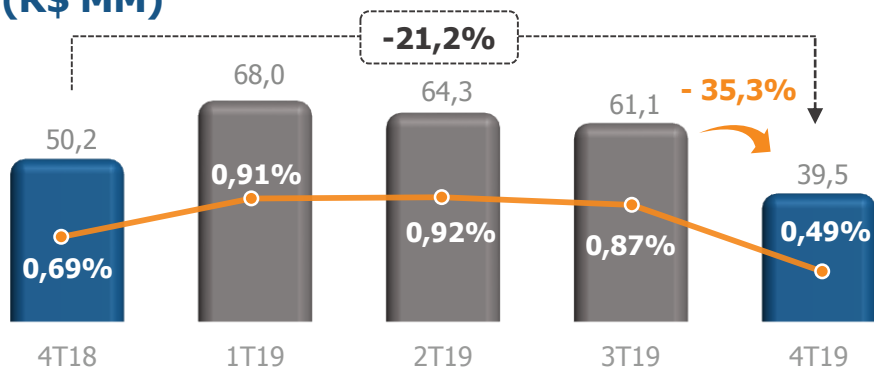
	Resid	Ind	Com	Outros	Total
Calendário	0,1	0,0	0,1	0,0	<b>0,0</b>
Temperatura	2,3	-	2,2	0,3	<b>1,1</b>
Migr. Rede Básica	-	-1,3	-	-1,0	<b>-0,7</b>
GD	-0,3	-0,1	-0,5	-0,1	<b>-0,2</b>
Macroeconomia/ Outros	1,7	0,0	1,6	1,4	<b>1,1</b>

1) Carga líquida de perdas; 2) Se desconsiderarmos o consumo de grandes consumidores, que migraram para a Rede Básica, a carga e as vendas na área de concessão, em 2019, teriam a seguinte variação: +1,9% e +1,9%, respectivamente.

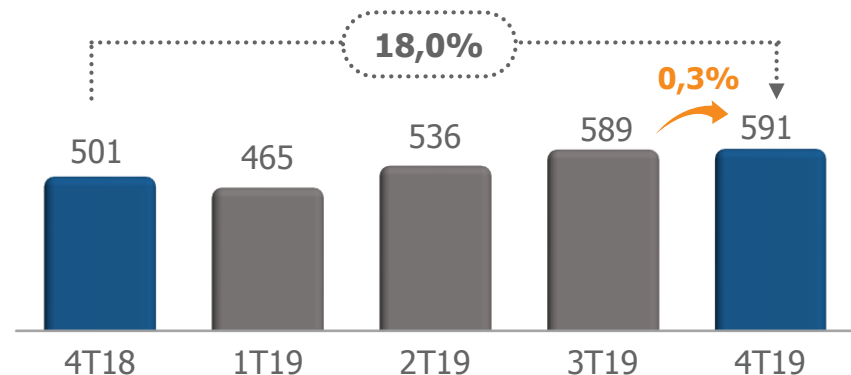
# Inadimplência e Perdas

## Inadimplência

### PDD (R\$ MM)

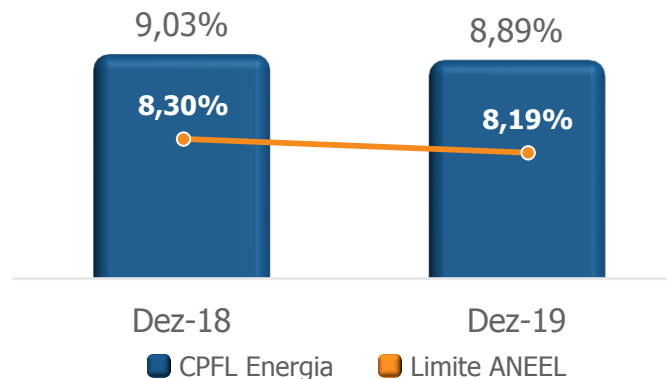


### Ações de Cobrança | Cortes (em milhares)



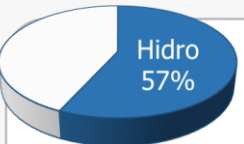
## Perdas

### Perdas | últimos 12 meses

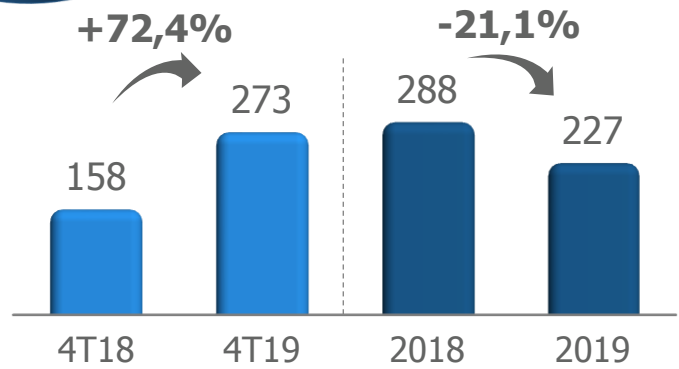


- ✓ Houve uma redução de perdas na comparação de Dez/19 com Dez/18
- ✓ Intensificação das ações contra perdas
  - 681 GWh de energia recuperada
  - 567 mil inspeções
  - Implementação de caixas blindadas
  - Mapeamento de áreas de risco

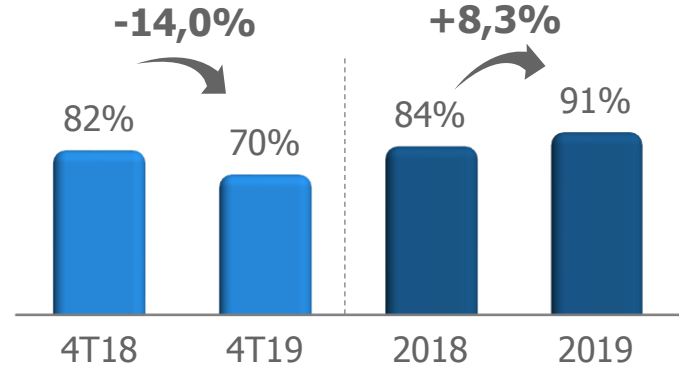
# Geração 2019



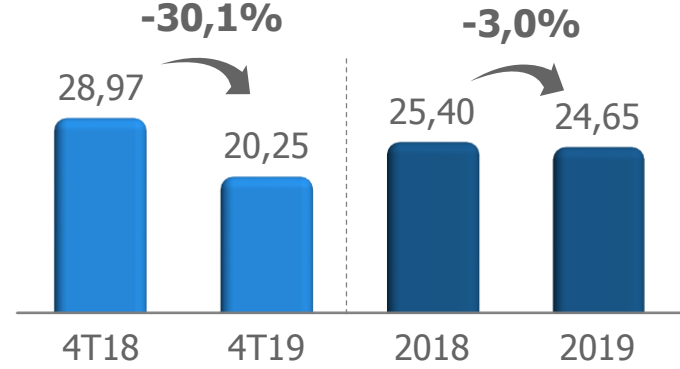
**PLD – (SE/CO – R\$/MWh)**



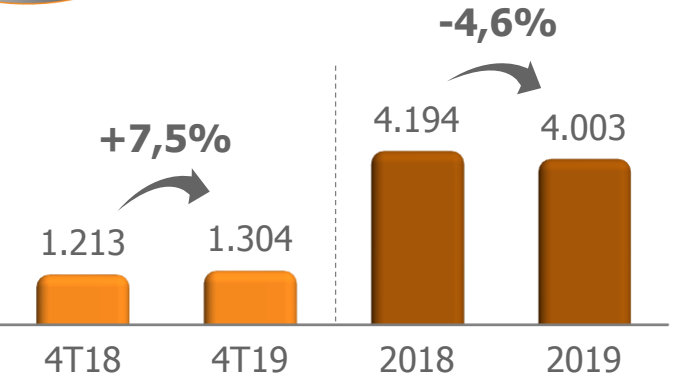
**GSF**



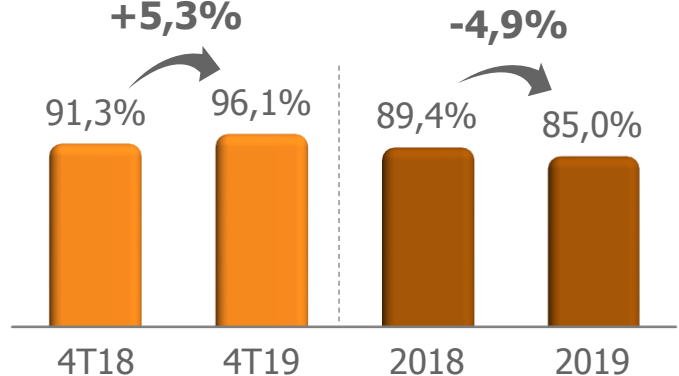
**PCHs - Recurso Natural - Vazão - m³/s**



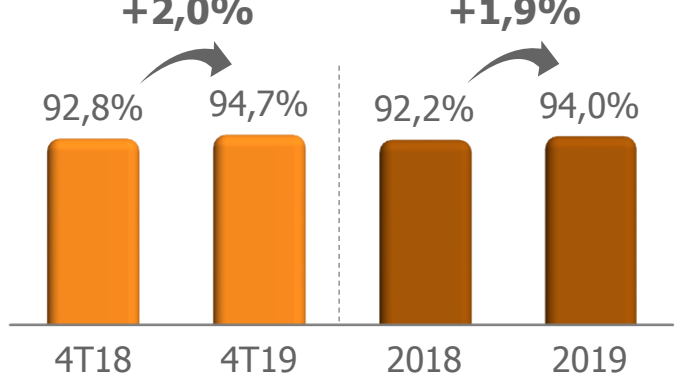
**Eólica - Geração (MWh)**



**Vento x P-50 Certificado**

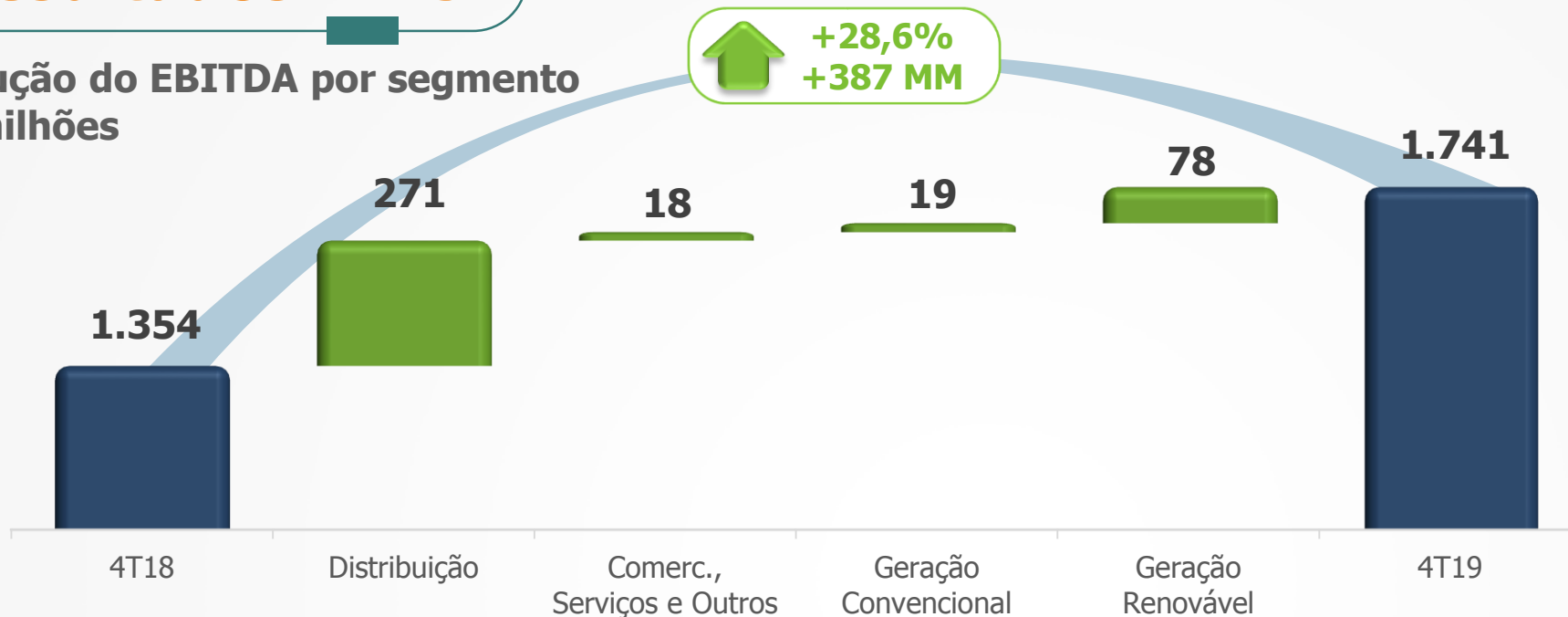


**Eólica - Disponibilidade**

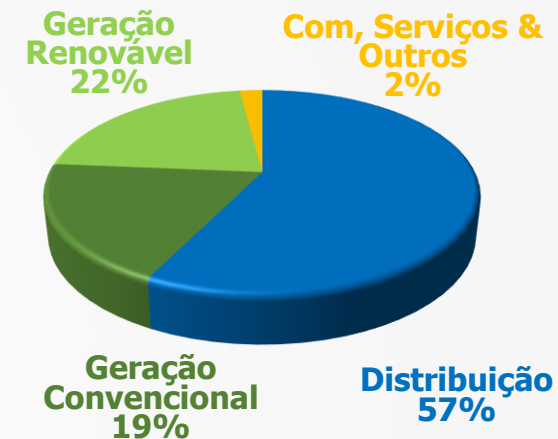


# Resultados 4T19

Evolução do EBITDA por segmento  
R\$ milhões



EBITDA por segmento



## Distribuição: +37,3%



- ✓ Mercado / tarifa (+R\$ 238 MM)
- ✓ Outras Receitas (+R\$ 12 MM)
- ✓ PDD (+R\$ 11 MM)
- ✓ Outros (+R\$ 10 MM)

## Comerc., Serviços & Outros: +108,4%

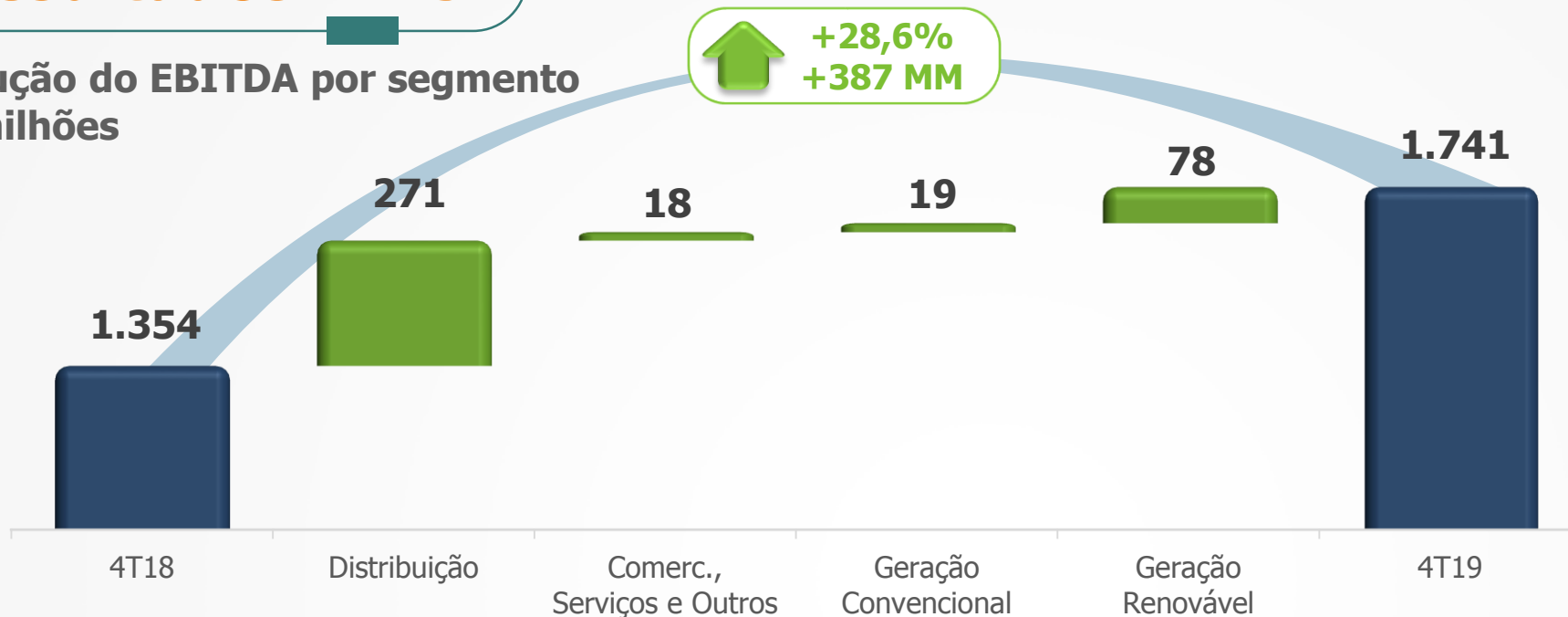


- ✓ Serviços: melhor desempenho da CPFL Serviços e CPFL Eficiência (+R\$ 16 MM)
- ✓ Comercialização: ganho de margem (+R\$ 8 MM)
- ✓ Outros: holding (-R\$ 5 MM)

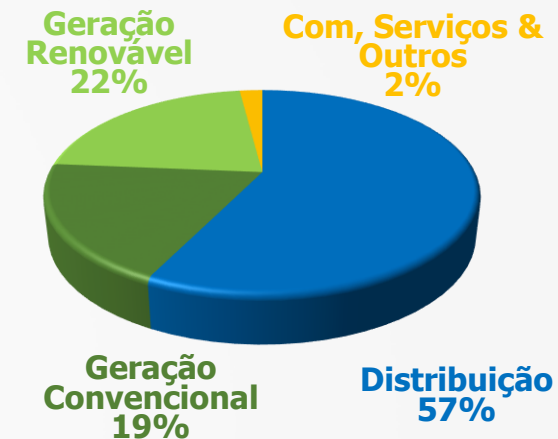


# Resultados 4T19

Evolução do EBITDA por segmento  
R\$ milhões



EBITDA por segmento



## Geração Convencional: +6,1%



- ✓ Inflação sobre os contratos (+R\$ 25 MM)
- ✓ GSF do ACL (-R\$ 7 MM)
- ✓ Outros (+R\$ 1 MM)

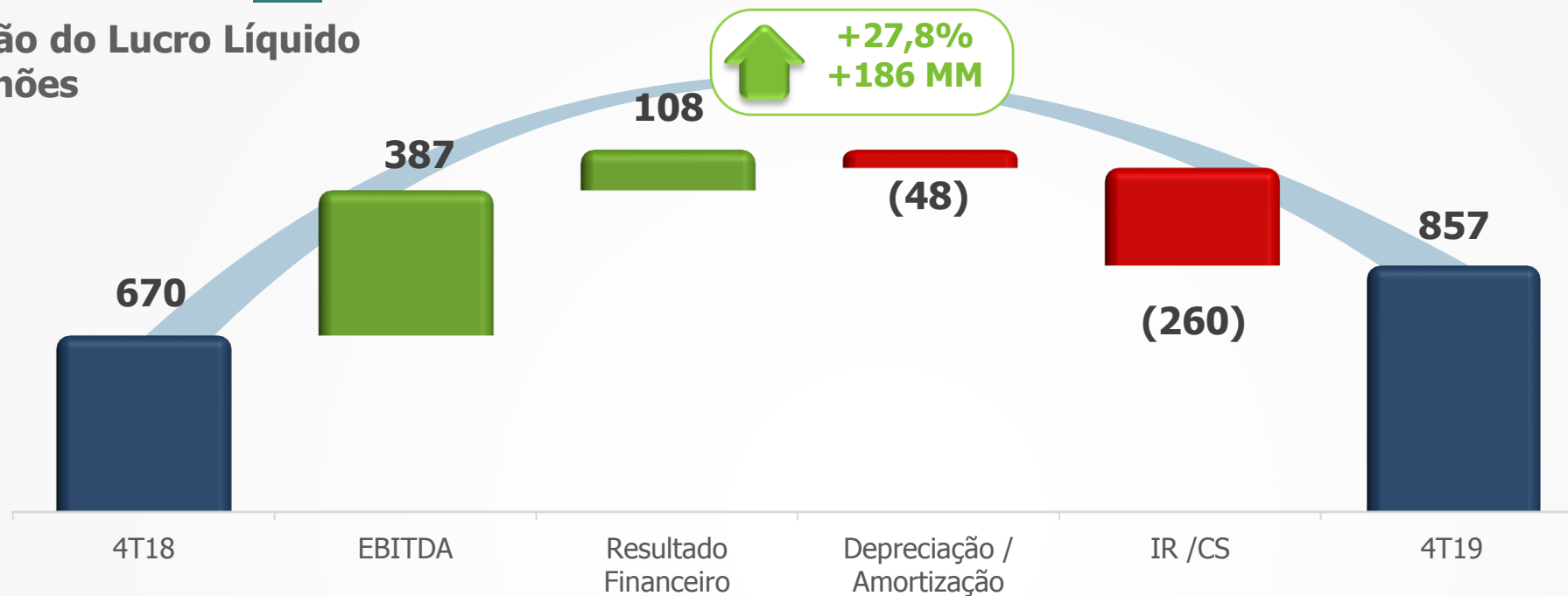
## Geração Renovável: +26,1%



- ✓ Baixa de ativos no 4T18 (+R\$ 60 MM)
- ✓ Maior geração eólica (+R\$ 28 MM)
- ✓ Integração - CPFL Renováveis e CPFL Energia (-R\$ 4 MM)
- ✓ O&M pagamentos do ACL (-R\$ 3 MM)
- ✓ Outros (-R\$ 3 MM)

# Resultados 4T19

Evolução do Lucro Líquido  
R\$ milhões



## Resultado Financeiro



- ✓ Despesas com a dívida líquida – queda da taxa de juros e menor endividamento (+R\$ 98 MM)
- ✓ Outros (+R\$ 10 MM)

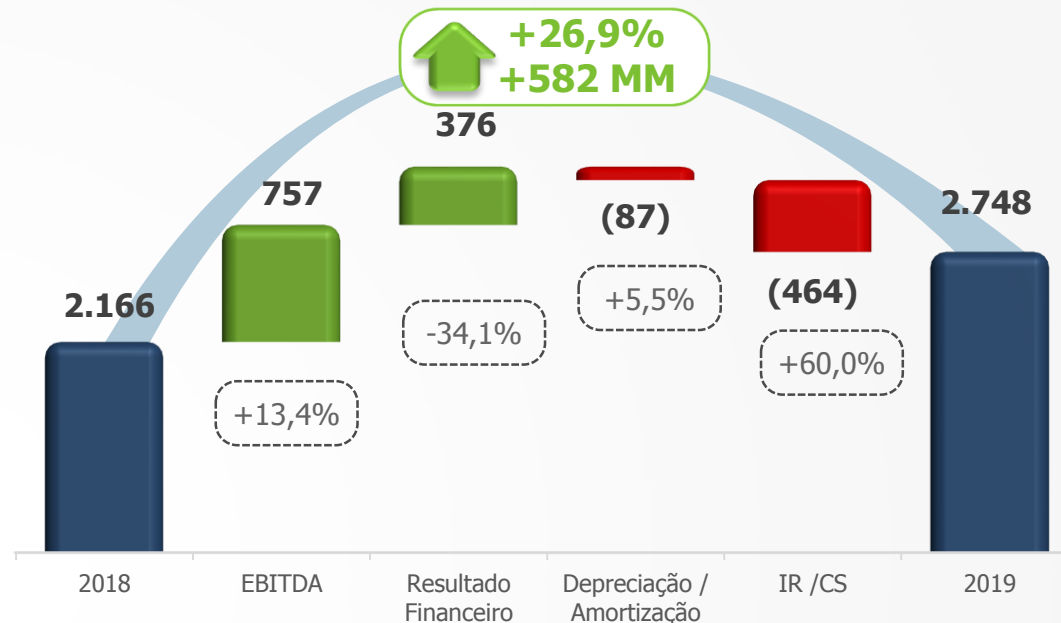
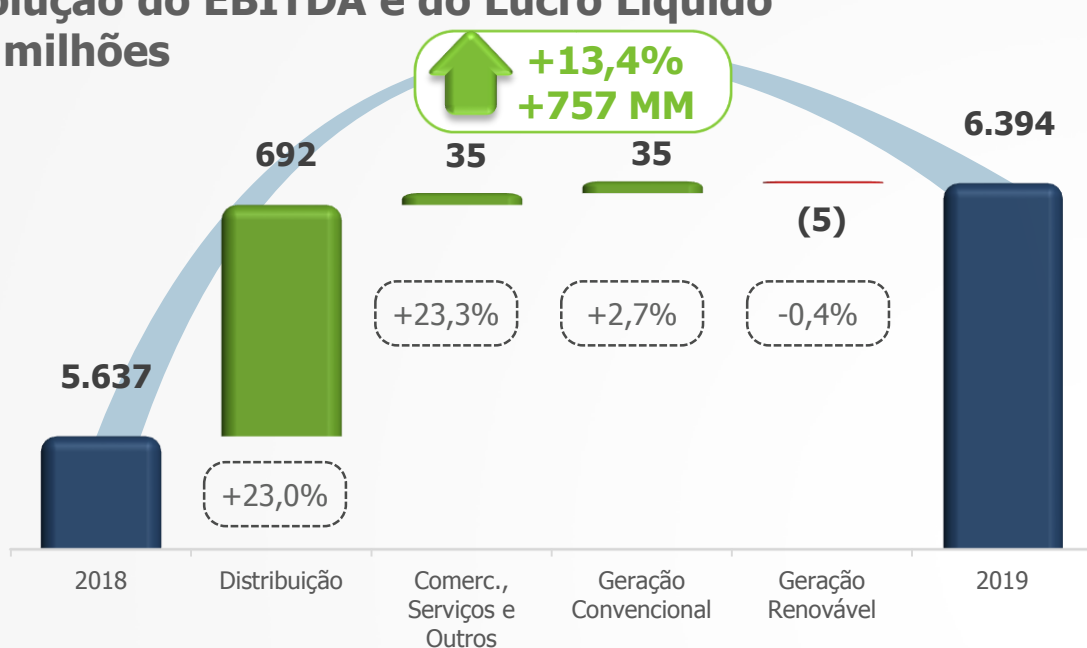
## IR/CS



- ✓ Reconhecimento de créditos fiscais na RGE e na CPFL Renováveis no 4T19 e 4T18 (-R\$ 169 MM)

# Resultados 2019

## Evolução do EBITDA e do Lucro Líquido R\$ milhões



### EBITDA

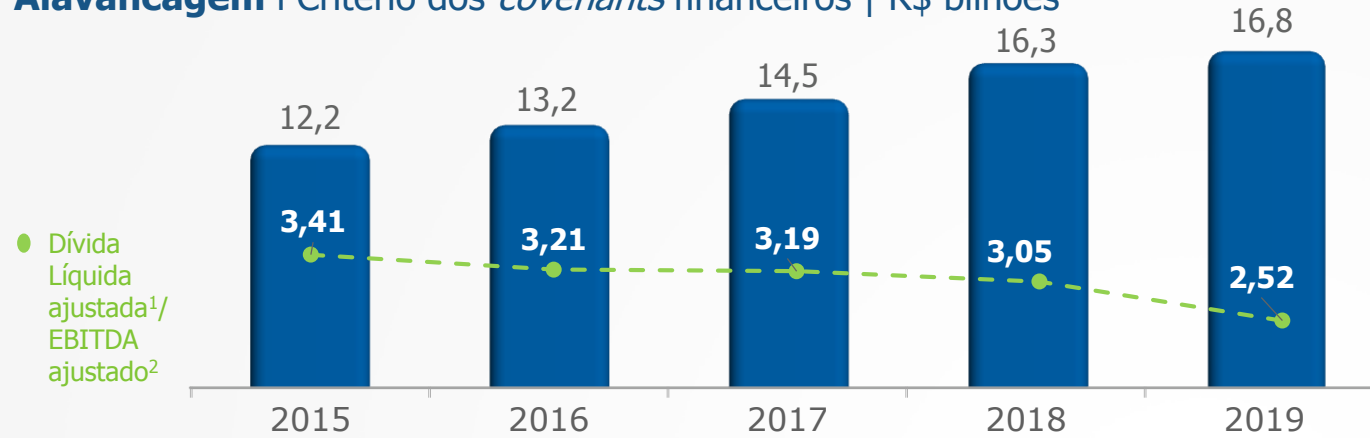
- ✓ Crescimento impulsionado pela performance da Distribuição (+23,0%), favorecido principalmente pelo aumento em mercado/tarifa, parcialmente compensado por PMSO e PDD
- ✓ Geração Renovável estável (-0,4%), apesar do fraco desempenho do vento em 2019
- ✓ CPFL Serviços e CPFL Eficiência também crescendo

### Lucro Líquido

- ✓ Resultado financeiro favorecido pelas menores taxas de juros, redução do endividamento e receita financeira extraordinária decorrente dos recursos do Re-IPO
- ✓ Maior IR/CS devido ao melhor EBITDA e resultado financeiro, além do reconhecimento de créditos fiscais

# Endividamento

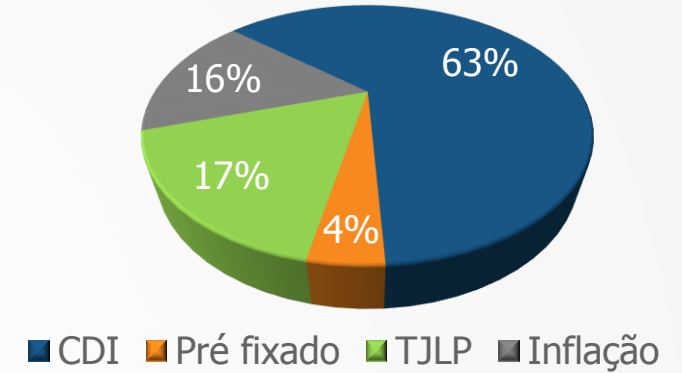
Alavancagem | Critério dos *covenants* financeiros | R\$ bilhões



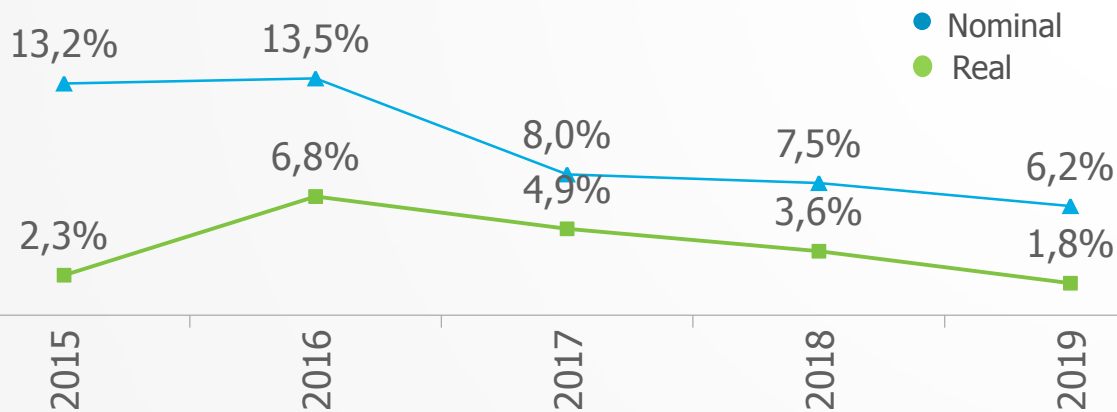
EBITDA ajustado<sup>1,2</sup> R\$ milhões

Ano	EBITDA ajustado <sup>1,2</sup> (R\$ milhões)
2015	3.584
2016	4.117
2017	4.531
2018	5.342
2019	6.677

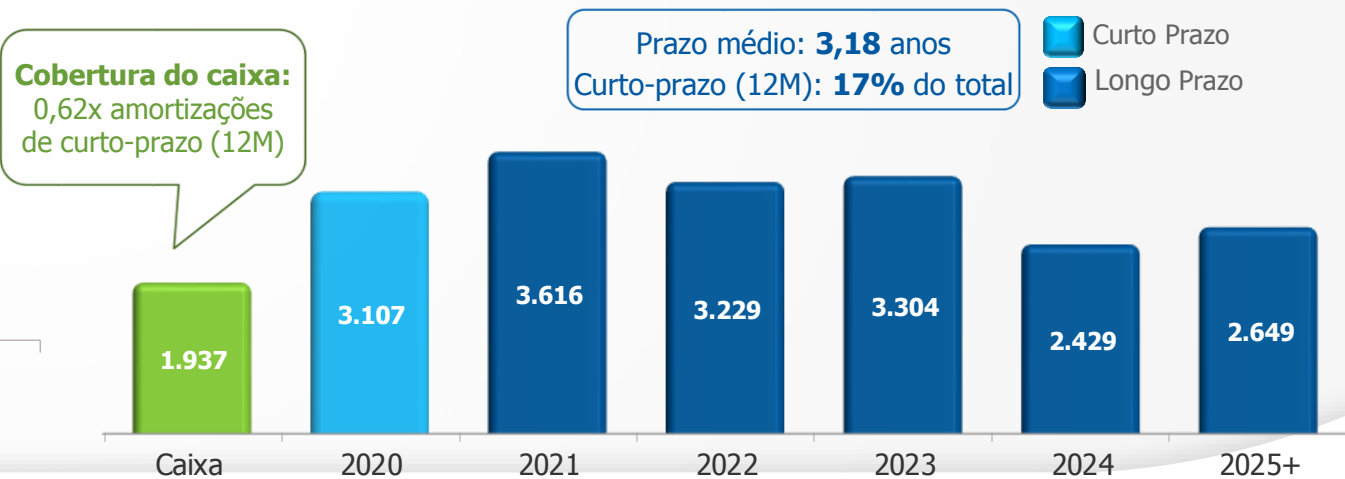
Composição da dívida bruta por indexador<sup>3</sup> IFRS | 4T19



Custo da dívida bruta<sup>3</sup> IFRS | fim de período

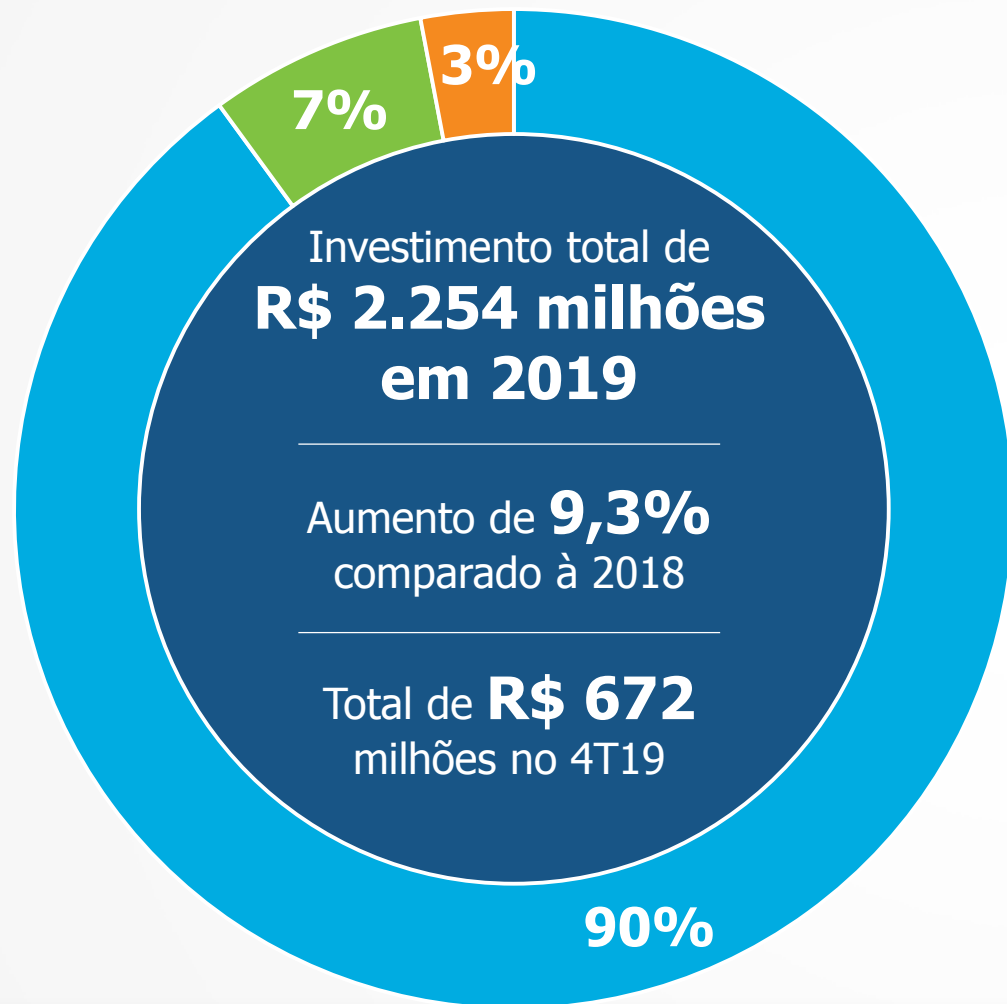


Cronograma de amortização da dívida | IFRS | Fim do período



1) EBITDA últimos 12 meses; 2) Ajustado pela consolidação proporcional; 3) Dívida financeira (-) hedge.

# CAPEX 2019



■ Distribuição ■ Geração/ Transmissão ■ Comercialização, Serviços e Outros

## Distribuição



- **R\$ 2.033 milhões**
- Aumento de 14,9% em relação à 2018
- Ampliação e reforço do sistema elétrico
- Modernização dos sistemas de suporte à gestão e operação

## Geração Renovável



- **R\$ 126 milhões**
- Implantação dos projetos **Gameleira** e **Cherobim**

## Transmissão



- **R\$ 21 milhões**
- Continuação das obras nos projetos adquiridos em 2018:
  - **Maracanaú**
  - **Sul I e Sul II**

## Geração Convencional

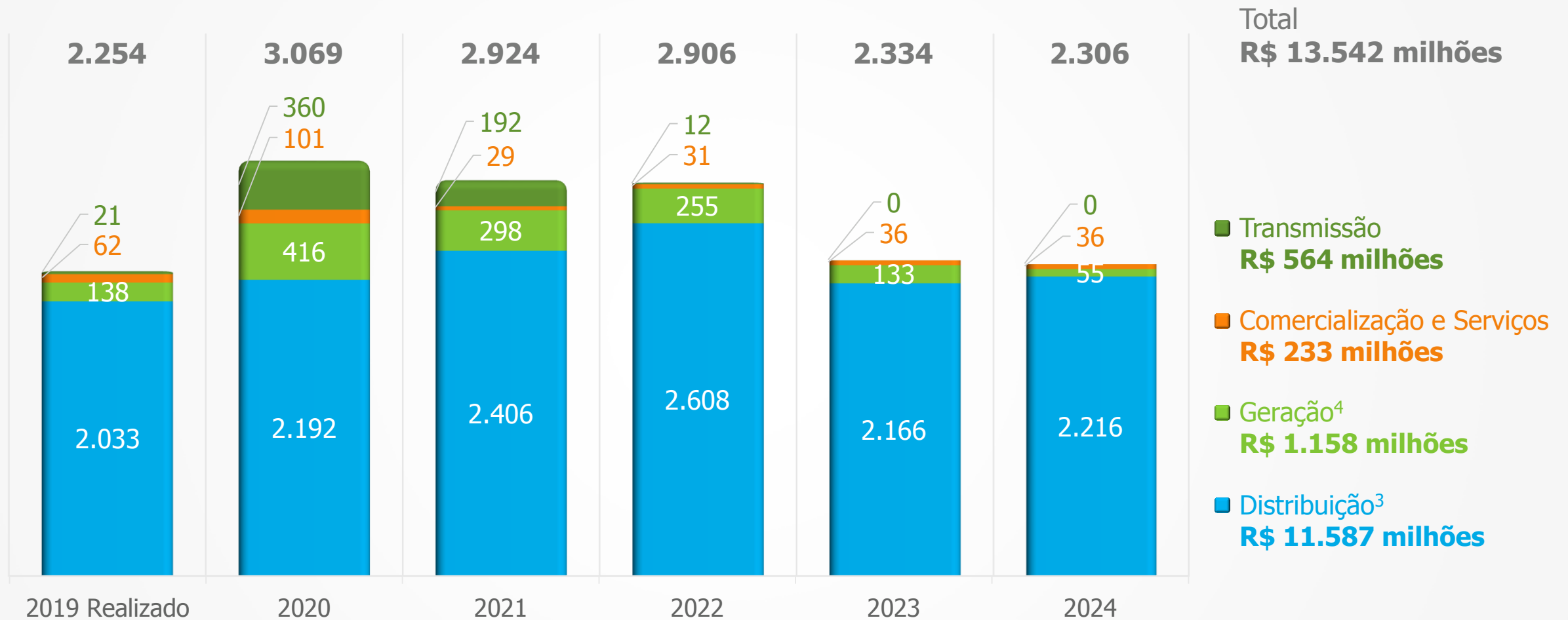
- **R\$ 12 milhões**
- Infraestrutura operacional e melhorias de manutenção

## Serviços



- **R\$ 62 milhões**
- Melhorias de infraestrutura operacional
- Modernização dos sistemas de suporte à gestão, operação e aos clientes

# Capex(e)<sup>1,2</sup> 2020-2024 | R\$ Milhões



1) Moeda constante; 2) Plano de investimentos divulgado no Release de Resultados do 4T19/2019, de março de 2020;  
3) Não leva em consideração as Obrigações Especiais (dentre outros itens financiados pelos consumidores); 4) Convencional + Renováveis.

# Planejamento Estratégico 2020-24

EXEMPLOS  
DE AÇÕES

NOSSOS  
PILARES



- ✓ **Trabalhar com Segurança**, nosso compromisso inegociável
- ✓ **Buscar oportunidades de Crescimento:**
  - **Aquisições de novas distribuidoras** nos próximos anos
  - Desenvolvimento de **projetos de geração** e avaliação de oportunidades de aquisições
  - Na transmissão, foco em **lotes com alguma sinergia** com os ativos da CPFL
- ✓ **Digitalizar** processos e atendimento ao cliente na Distribuição e na CPFL Soluções
  - ✓ **Operação Digital na Distribuição:** automatizar despacho e ADMS
  - ✓ **Automatizar e modernizar ativos de Distribuição** (redes inteligentes), para maior confiabilidade e qualidade do serviço
- ✓ **Eficiência Operacional:**
  - Aumentar **disponibilidade e eficiência** dos ativos de geração
  - Atuar no **combate as perdas e inadimplência**
  - Ter agilidade nas intervenções no sistema para **reduzir DEC/FEC**
- ✓ **Atender os requisitos regulatórios** do setor
- ✓ **Cuidar do relacionamento com nossos clientes**, com atenção, cordialidade e cumprindo prazos

Pela 1ª vez, temos o Plano de Sustentabilidade integrado ao Planejamento Estratégico. Porque o COMO entregamos nossos objetivos estratégicos e metas é tão importante quanto entregá-los.



# OBRIGADO







**CPFL**  
**ENERGIA**